把客户的问题问清楚，再把方案交出去。

微电子科学与工程 · 销售工程师方向 · 深圳

我是张玉林，深圳技术大学微电子科学与工程 2027 届。在半导体产线轮过四个岗位——验过货、抄过表、装过气路、焊过线；也在闲鱼上独立服务过近 700 位客户，好评率 99%。这两件事教我的其实是同一句：先把对方到底要什么问清楚，再给能落地的答案。



目录

整本往下拉就能看完，也可以点上面那栏或下面任意一条直接跳。
按主题排序，不按时间：先产业与技术，再客户与服务，最后组织与社会责任。

01 — 作品 10 Chapters

01 **蓝河半导体 · 产业实习** 04
产业实习 · 验货 · 巡检 · 装配

02 **全国大学生数学建模竞赛** 05
数据分析 · 建模 · 团队协作

03 **MOCVD Ⅲ–Ⅴ 族薄膜生长** 06
工艺参数 · 材料表征 · 实验记录

04 **Cadence 模拟电路仿真** 07
电路搭建 · DC/AC 仿真 · 异常排查

05 **闲鱼自主创业 · 近 700 位客户** 08
客户开发 · 沟通谈判 · 售后口碑

06 **微电子 2 班团支书 · 32 人支部** 09
组织建设 · 推优入党 · 思想引领

07 **秋日游园会 · 3 天对接 50+ 摊主** 10
陌生拜访 · 异议处理 · 多方协调

08 **朋辈导师 & 招生宣传大使** 11

一对一带教 · 公众表达 · 信任建立

09 **志愿服务 225.6 小时 · 十五运会** 12

赛会服务 · 长期投入 · 团队带动

10 **荣誉与证书合集** 13

奖学金 · 评优 · 竞赛

02 — 附录 4 Sections

A **简历** 03

教育 · 实习 · 项目 · 技能

B **荣誉证书** 14

11 项 · 点击逐张查看原件

C **关于** 15

时间线 · 教育背景 · 技能

D **联系** 16

二维码 · 电话 · 邮箱

简历

下面是网页版，末尾可以下载排版好的 PDF。

张玉林

深圳技术大学 · 微电子科学与工程 · 2027 届本科 | 18303152179 | 1260414099@qq.com | 深圳

教育背景

深圳技术大学 · 微电子科学与工程（本科） 2023.09 — 2027.06

- GPA 3.34 / 4.0；CET-4 539、CET-6 493，可读英文技术文档
- 核心课程：数字集成电路、模拟集成电路、集成电路制备、EDA 技术与应用、信号与系统

实习经历

蓝河半导体科技有限公司 · 实习生（浙江诸暨） 2026.03 — 2026.08

- 实验中心、仓管、场务、车间四岗轮换，打通物料进厂到测试出片的基本链路
- 验货：按图纸列出测量项，用游标卡尺、螺旋测微器逐项核对数据单，后期独立完成整批新货验收
- 场务：每日巡检记录温湿度、压差、风机风速，压差异常、滤网堵塞、风口异响当场报；重排巡检清单减少漏检
- 车间：参与气路加热包温控系统装配，完成接线、捆线、焊电源线、穿线贴标；学习氦检与法兰检漏

项目与实践

全国大学生数学建模竞赛 · 参赛队员 2025

- 负责数据分析、建模运算与完整报告撰写，获优胜奖

MOCVD 薄膜生长 / Cadence 电路仿真 · 科研训练 2024.06 — 至今

- 调试温度与 V/III 比，用 XRD、AFM、PL 表征材料，建立参数与性能的对应关系
- 独立完成模拟电路搭建、DC/AC 仿真、I-V 曲线绘制与异常排查

个人线上创业（闲鱼） · 独立经营 在读期间

- 累计对接服务近 700 名客户，200+ 条真实好评，99% 好评率；议价、催单、售后全场景处理

学生工作

微电子 2 班 团支书 · 32 人支部 2023.09 — 至今

- 组织专题学习与主题团日，团员 32 人全员参与；推优入党积极分子 2 名、发展团员 3 名
- 2024 年学院“最强团支书”大赛二等奖

校学生会人力资源部 · 干事 在校期间

- 秋日游园会 3 天对接 50 余位摊主，核查用电安全并说服隐患摊主完成电路改造

荣誉

- 连续两学年“优秀学生干部”二等奖（2023–2024、2024–2025）
- 连续两学年“优秀共青团干部”（2024–2025、2025–2026）；2025–2026 年度“优秀志愿者”
- 全国大学生数学建模竞赛优胜奖；学院“最强团支书”大赛二等奖；团支部风采大赛三等奖
- 第七届“感恩母校”优秀宣传大使；第二期“青马工程”优秀学员；朋辈导师；十五运会赛会志愿者

蓝河半导体 · 产业实习

2026.03 — 2026.08 · 浙江诸暨 · 实验中心 / 仓管 / 场务 / 车间

> 一句话结论
>
> **五个月轮完四个岗位，能独立完成整批来料验收。**

一句话

五个月，我在产线上从”看”做到”动手”。最大的收获不是记住了多少设备名字，而是验货那件事教我的：先看明白，再动手。

实习是怎么走的

前四周在实验中心跟设备认气体，四月初调去仓管，五月初到场务，六月初进车间。每个岗位一到两个月，跟着师傅，边看边做。

时间	岗位	主要在做
第 1—4 周	实验中心	认设备、认气体，每天记录实验箱气压、水氧和温度数据，练习取片放片
第 5—7 周	仓管	验货、理货、贴标签、入库
第 9—13 周	场务	无尘室巡检、抄表、异常上报、更换滤网
第 14—16 周	车间	组装气路加热包温控系统，焊线、穿线

一、仓管｜验货：从”这有什么难”到”一个数据一个数据地量”

（第 5—7 周）

验货这件事，说穿了就是把买回来的配件和器材量一遍：尺寸合不合格，跟图纸对不对得上。工具就是游标卡尺、螺旋测微器，对着图纸和数据单，一个尺寸一个尺寸地量。

我一开始真没当回事。 想着不就是量个长度，能有多难。结果第一次上手就乱了：卡尺忘了归零，量完一个数转头就记混，图纸翻来翻去找不到对应的位置，几个活堆在一起，手忙脚乱，越急越出错。

师傅没训我，就说了一句话：**做半导体，细心和耐心比手快重要。货到了别急着上手，先把图纸看明白，想清楚要量哪几个数据，再动手。**

我当时其实没太懂——量个货跟耐心有什么关系。但照着他说的做了一次，就明白差别在哪了。

后面每批新货到，我先看图纸：哪些是关键尺寸、公差是多少、基准面在哪、哪些是要用螺旋测微器量的小尺寸。把这些先列出来，再一个一个量、一个一个记，量完对一遍数据单，最后才打包入库。

慢是慢一点，但从那以后基本没再出过错。练到后面就顺手了，新货到了我自己能独立验完，不用师傅在旁边盯着。

这件事对销售岗意味着什么

验货教我的不是量尺寸，是**先看清楚再动手**。

客户提需求的时候，最容易犯的错就是"这有什么难的"——没听完、没问清、没翻图纸，先答应下来。答应得越快，后面返工越狠。验货那几天把这个毛病给我治了：先看、先问、先确认规格，再报价、再承诺交期。

二、场务｜巡检：把"转一圈"改成"照着单子看"

（第 9–13 周）

场务的核心是抄表和看异常。

- 每天巡无尘室，记温度、湿度、压差、风机风速、循环空调的数据；
- 压差不对、滤网堵了、风口有异响，当场报，不等下班再说；
- 配合测尘埃粒子、校准温湿度，摆仪器、记数据、整理检测报告；
- 后来我自己把巡检路线重排了一遍，把容易出问题的区域挑出来做成高频点位清单，免得走一圈什么都没看见。

这块没什么技术含量，但它是产线安全的第一道眼睛。漏一个点，可能就是一批货的事。

三、车间｜装一套气路加热包的温控系统

（第 14–16 周）

- 跟着师傅组装温控系统，外面看是个大盒子，里面是接线、捆线、打螺丝；
- 学焊电源线，铜丝上要焊出饱满的锡，看着简单，手上得练；
- 学穿线：按编号裁长度、贴标签，三根线头用胶布裹成箭头穿进管里，再固定、上螺丝；
- 复习氦检仪和法兰的检漏操作。

从生疏到能独立做完一根电源线，用了两周多。慢，但做出来的东西自己敢通电。

四、实验中心｜把设备认全，把数据记准

（第 1–4 周）

- 安全培训：无尘服、风淋室、特种气体（硅烷、磷烷、砷烷、氨气、氯气）的风险和应急处置，车间里哪些东西不能乱碰；

- 认设备：一台设备由电箱、气箱、传输箱、操作台、尾气处理几部分组成，SRD 是清洗甩干，PL 是用来查晶圆缺陷的；
- 每天记录实验箱的 SiH_4、H_2、N_2、NH_3 气压，水位和温度，手套箱的水氧数据，chiller 的温度；
- 练习取片放片、换石磨盘，知道什么叫 home 点。

这一个月基本是打底子。后来在车间能听懂师傅说的”这个气路要走哪”，靠的就是这时候认下的东西。

五、有几件事，师傅明确不让我们碰

（第 9 周）

特气开关和检漏、高压配电和 UPS 断电、强腐蚀化学品输送、高空和密闭空间作业，这几类只能看。工艺关键参数也不许我们调。

这条规矩我记到现在：不懂的地方不伸手，不该承诺的不张口。

收获

书本上的半导体知识，实习里补了一大块：设备长什么样、气体怎么走、一片晶圆从物料到出货要过多少道手。

动手能力也练出来了，从取放片都手抖，到能焊线、穿线、独立验货。

但说实话，**最大的收获不在这些**。

最大的收获是心性。以前做事图快，觉得慢就是笨；验货那件事之后才明白，慢不是笨，是稳。现在遇到没做过的事，我会先停下来把材料看一遍，再动手。这个习惯，比任何一个操作技能都更值钱。

这些经历放到销售岗上

我做过	对应销售场景
验货前先读图纸、列测量项	见客户前先做功课，不带着”这有什么难”的心态去谈
拿货单核对数量、对图纸量尺寸	客户下单后确认规格交期，出货前对单
巡检发现异常立即上报	客户现场出问题，第一时间响应，不拖到第二天
重排巡检清单	拜访前按清单准备，关键问题不漏
装过设备、焊过线	客户说”这里改一下”，我知道产线要动多少工、加多少价
高危操作说不碰就不碰	做不到的事不承诺

一点行业认知

在仓库那周，师傅指着货架上的精密件说，不少还得靠进口。简总也和我们聊过 MOCVD 卡脖子的地方。这些东西后来成了我跟人聊半导体行业时的底料——客户问"你们这行现在什么情况"，我答得上来。

佐证

- 16 周实习周记（原始 PDF，第 1–16 周）：`_原始材料/实习周记/`
- 简历：`_原始材料/简历-销售工程师-3.0.pdf`

全国大学生数学建模竞赛

2025 · 参赛队员

> 一句话结论
>
> **三天做完一次从数据到报告的完整建模，拿到优胜奖。**

一句话

三天之内把一道开放性问题拆成可算的模型，再用一份结构完整的报告说服评委——最后拿到优胜奖。

我做了什么

1. 负责赛题的数据清洗与分析，界定可用数据范围，确定建模口径。
2. 完成模型构建与运算求解，并对结果做敏感性检验。
3. 独立撰写完整参赛报告，把”问题—假设—模型—求解—检验—结论”写成一条评委能顺着读下去的线。

结果

- 获 2025 年全国大学生数学建模竞赛**优胜奖**。
- 形成”快速拆解陌生问题 → 用数据支撑判断 → 书面清晰表达”的完整闭环。

可迁移能力（对销售工程师）

能力	证据
结构化拆解	把开放问题拆成可计算模块，本质与拆解客户需求同构
数据意识	用数据而非感觉支撑结论，做客户分析时可直接复用
书面表达	独立完成整篇报告，能写方案、能写复盘

佐证

- 获奖证书：`_原始材料/获奖证书合集.pdf`（数学建模优胜奖页）
- 简历记载：`_原始材料/简历-销售工程师-3.0.pdf`

MOCVD III–V 族薄膜生长

2024.06 起 · 科研训练

> 一句话结论
>
> **能把工艺参数和材料性能的对应关系讲清楚。**

一句话

亲手调温度、调 V/III 比，再用 XRD、AFM、PL 三套表征回头验证——把”调参”做成”可复现的工艺结论”。

我做了什么

1. 利用 MOCVD 设备开展 III–V 族薄膜生长实验，调试温度、V/III 比等关键工艺参数。
2. 通过 XRD、AFM、PL 三种手段表征材料性能，判断晶体质量、表面形貌与发光特性。
3. 迭代优化工艺，建立”工艺参数—材料性能”的关联，完成实验记录、数据分析与总结报告。

结果

- 形成一套可复用的参数调试与表征分析流程。
- 具备阅读英文技术文档、理解设备原理与工艺窗口的基础。

可迁移能力（对销售工程师）

能力	证据
技术可信度	能跟客户讲清”这颗器件为什么这样长出来”，不是只会背参数
实验方法论	控制变量、迭代验证的思维，可用于客户方案验证
文档能力	完整实验记录与总结报告的输出习惯

佐证

- 简历记载：`_原始材料/简历-销售工程师-3.0.pdf`（科研项目实践部分）

Cadence 模拟电路仿真

2024.06 起 · 技术项目

> 一句话结论
>
> **独立跑通搭建、仿真、排错全流程。**

一句话

从搭电路到画曲线，把仿真跑通、把异常查清——验证的是”结果不对时，知道去哪儿找原因”。

我做了什么

1. 在 Cadence 中完成模拟电路搭建。
2. 执行 DC/AC 仿真测试，采集数据并绘制 I–V 特性曲线。
3. 对比分析电路仿真结果，排查仿真异常并定位原因。

结果

- 独立跑通”搭建—仿真—采集—绘图—比对—排错”的完整链路。
- 夯实仿真基础，提升技术文档研读与数据归纳能力。

可迁移能力（对销售工程师）

能力	证据
工具上手速度	面对陌生 EDA 工具能自主查文档跑通流程
排错思维	结果异常时按链路逐段定位，而非凭感觉改参数
数据呈现	用曲线和对比图把结论讲清楚

佐证

- 简历记载：`_原始材料/简历-销售工程师-3.0.pdf`（科研项目实践部分）

闲鱼自主创业 · 近 700 位客户

在读期间 · 独立经营

> 一句话结论
>
> **独立服务近 700 位客户，好评率 99%。**

一句话

一个人把”获客—沟通—成交—售后—口碑”跑完近 700 次，用 99% 的好评率证明：我能把陌生客户聊成熟客。

我做了什么

1. **独立经营**：在闲鱼完成店铺运营全流程，累计对接服务近 700 名客户。
2. **沟通与成交**：按客户身份和诉求调整沟通方式，处理议价、催单、疑虑等高频场景。
3. **售后与口碑**：灵活处理客户疑问与售后问题，沉淀 200+ 条真实优质客户评价，好评率达 99%。
4. **经营复盘**：从评价中提取”回复快、描述真实、值得信赖、服务态度好”等关键词，反过来优化商品描述与响应节奏。

结果

- 近 700 名客户、200+ 条真实好评、99% 好评率。
- 形成个人可复用的客户沟通话术与售后处理流程。

可迁移能力（对销售工程师）

能力	证据
客户开发	从 0 起量到近 700 位客户，全部靠线上获客与转化
沟通谈判	议价、催单、售后纠纷等场景的实战话术
服务口碑	99% 好评率，评价中”回复快””值得信赖”出现频率最高
结果导向	直接对成交与复购负责，不靠”参与感”结算

佐证

- 平台好评截图（10 页）：`_原始材料/闲鱼服务记录-好评佐证.pdf`
- 简历记载：`_原始材料/简历-销售工程师-3.0.pdf`

微电子 2 班团支书 · 32 人支部

2023.09 至今 · 团支部书记

> 一句话结论
>
> **带 32 人支部，推优 2 人、发展团员 3 人。**

一句话

带一个 32 人的支部，从主题学习到团费收缴，从推优入党到大赛拿奖——把”团支书”做成了一份有交付物的岗位。

我做了什么

1. **思想引领**：牵头组织党的二十届四中全会精神、习近平总书记重要贺信及回信精神专题学习，以及”国家安全青春挺膺”主题团日活动，覆盖团员 32 人，实现全员参与。
2. **团务规范**：规范开展团组织生活会、团员管理、团费收缴，完成组织关系转接、教育实践录入等日常事务。
3. **推优与发展**：作为学生与团组织之间的桥梁，解读并传达入团入党政策，推动 2 名同学成为入党积极分子、3 名同学完成入团。
4. **以赛促学**：获 2024 年学院”最强团支书”大赛二等奖；带领班级在学院团支部风采大赛中获三等奖，在校合唱比赛中取得佳绩。

结果

- 支部学习覆盖率 **100%**（32/32）。
- 推优入党积极分子 **2** 名、发展团员 **3** 名。
- 个人：2024–2025、2025–2026 连续两学年校”优秀共青团干部”；
- 集体：学院团支部风采大赛三等奖、校合唱比赛佳绩。

可迁移能力（对销售工程师）

能力	证据
组织与推进	32 人支部的全员动员与任务落地
政策解读	把政策语言转成同学听得懂的话，等同把技术语言转成客户语言
关系维护	日常诉求调解、矛盾化解，长期维护多方关系

佐证

- 事迹材料：`_原始材料/优秀共青团干部事迹材料.docx`（及同名 `.txt`）
- 获奖证书：`_原始材料/获奖证书合集.pdf`

秋日游园会 · 3 天对接 50+ 摊主

在校期间 · 校学生会人力资源部

> 一句话结论
>
> **3 天谈下 50 多个摊位，把隐患整改谈成配合。**

一句话

3 天谈下 50 多个摊位，还顺手把有安全隐患的摊主从”对抗”谈成”配合改造”——这是最接近销售现场的一段经历。

我做了什么

1. **商户对接**：参与组织秋日游园会大型活动，3 天内对接沟通 50 余位摊位摊主，逐一核查摊位用电安全标准。
2. **异议处理**：面对用电超标、需要整改的摊主，先从食材与经营情况切入拉近距离，再以现场学生安全为出发点委婉提出整改要求，最终说服摊主完成电路改造。
3. **多方协同**：协同校内多个部门落地十余场校级活动，负责任务拆解、进度跟进与活动材料整理归档。
4. **档案管理**：完成人员档案与活动材料整理归档。

结果

- 3 天完成 **50+** 摊位对接与安全核查。
- 存在用电隐患的摊位全部完成整改，保障整场活动安全落地。
- 十余场校级活动按期完成。

可迁移能力（对销售工程师）

能力	证据
陌生拜访	3 天扫 50+ 摊主，等同于一次高强度的客户拜访拉练
异议处理	把”要你整改”谈成”他自己愿意改”，典型的销售说服路径
多方协调	在商户、校方、学生三方诉求间找平衡点
抗压与节奏	活动倒排期下的高强度执行

佐证

- 简历记载：`_原始材料/简历-销售工程师-3.0.pdf`（学生实践部分）

朋辈导师 & 招生宣传大使

2024.08 — 2025.07 · 带教 / 宣讲

> 一句话结论
>
> **带一年新生，回母校宣讲获评优秀宣传大使。**

一句话

对内带新生，对外讲学校——两件事的共同点是：让陌生人愿意信你说的话。

我做了什么

1. **朋辈导师**：2024 年 8 月至 2025 年 7 月担任学生”朋辈导师”，为新生适应大学生活提供支持，助力新生成长发展。
2. **招生宣传**：担任校招生宣传大使，参与第七届”感恩母校”活动，回访高中母校开展宣讲，获评”优秀宣传大使”。

结果

- 获深圳技术大学学生部颁发朋辈导师荣誉证书（2025.09）。
- 获第七届”感恩母校”活动**优秀宣传大使**（2024.09）。

可迁移能力（对销售工程师）

能力	证据
一对一带教	长期陪跑新生，能做需求诊断与持续跟进
公众表达	面向高中生与家长做宣讲，练的是”把复杂信息讲简单”
信任建立	以校友身份做背书式沟通，与客户转介绍逻辑一致

佐证

- 证书：`_原始材料/获奖证书合集.pdf`（朋辈导师页、优秀宣传大使页）
- 简历记载：`_原始材料/简历-销售工程师-3.0.pdf`

志愿服务 225.6 小时 · 十五运会

2023.09 至今 · 赛会志愿者

> 一句话结论
>
> **54 次、225.6 小时，赛会服务 68.2 小时。**

一句话

54 次、225.6 小时，其中 68.2 小时给了全国性赛事——不是”凑时长”，是长期、可累计的在场。

我做了什么

1. **大型赛会**：2025 年第十五届全国运动会及残特奥会深圳赛区志愿服务，累计 68.20 小时，获赛会志愿者服务证书。
2. **基层实践**：加入”集光 1034 小队”参与”双百行动”，赴坪山区石井社区开展调研服务，推动专业知识与社会实践结合。
3. **持续志愿**：累计参与志愿服务 54 次、总服务时长 225.6 小时，覆盖校园开放日、社区公益等场景。
4. **带动他人**：作为团支书带动支部团员投身志愿活动，形成支部层面的参与氛围。

结果

- 志愿服务 **54** 次 / **225.6** 小时。
- 十五运会及残特奥会深圳赛区 **68.20** 小时，获赛会志愿者服务证书。
- 获 2025–2026 年度校”优秀志愿者”。

可迁移能力（对销售工程师）

能力	证据
耐力与稳定性	两年多持续投入，不是一次性打卡
高压现场服务	全国性赛事的现场引导与突发应对
团队带动	从个人参与到带动支部集体参与

佐证

- 证书：`_原始材料/获奖证书合集.pdf`（赛会志愿者证书页、优秀志愿者页）
- 事迹材料：`_原始材料/优秀共青团干部事迹材料.docx`

荣誉与证书合集

2024 — 2026 · 校级及以上 10 项

一句话结论

校级及以上 10 项荣誉，原件逐张可查。

奖学金与评优

时间	荣誉	颁发单位
2025.03	2023–2024 学年先进个人奖学金”优秀学生干部”**二等奖**	深圳技术大学
2025.04	2024–2025 学年先进个人奖学金”优秀学生干部”**二等奖**	深圳技术大学
2025.04	2024–2025 学年**优秀共青团干部**	共青团深圳技术大学委员会
2026.04	2025–2026 年度**优秀共青团干部**	共青团深圳技术大学委员会
2026.04	2025–2026 年度**优秀志愿者**	共青团深圳技术大学委员会

竞赛与活动

时间	荣誉	颁发单位
2024.04	2024 年学院”最强团支书”大赛**二等奖**	集成电路与光电芯片学院
2023.11	学院团支部风采大赛**三等奖**	集成电路与光电芯片学院
2024.09	第七届”感恩母校”活动**优秀宣传大使**	深圳技术大学招生办公室
2025 年	全国大学生数学建模竞赛**优胜奖**	全国大学生数学建模竞赛组委会
2026.03	第二期”青年马克思主义者培养工程”培训班**优秀学员**	集成电路与光电芯片学院

证书

时间	证书	颁发单位
2025.09	学生”朋辈导师”荣誉证书（2024.08—2025.07）	深圳技术大学学生部
2025.12	第十五届全国运动会、第十二届残特奥会**赛会志愿者服务证书**	赛会组委会

语言与学业

- CET-4：**539** 分；CET-6：**493** 分
- GPA：**3.34 / 4.0**
- 专业：微电子科学与工程（2023 级，2027 届）

佐证

- 全部证书扫描件：`_原始材料/获奖证书合集.pdf`（10 页）

荣誉证书

校级及以上 10 项，另有 2 项证书。点任意一条，看证书原件。

2025.03 **先进个人奖学金“优秀学生干部”二等奖**
深圳技术大学 · 2023–2024 学年

2025.04 **优秀共青团干部**
共青团深圳技术大学委员会 · 2024–2025 学年

2025.04 **先进个人奖学金“优秀学生干部”二等奖**
深圳技术大学 · 2024–2025 学年

2026.04 **优秀共青团干部**
共青团深圳技术大学委员会 · 2025–2026 年度

2026.04 **优秀志愿者**
共青团深圳技术大学委员会 · 2025–2026 年度

2024.04 **学院“最强团支书”大赛二等奖**
集成电路与光电芯片学院

2023.11 **学院团支部风采大赛三等奖**
集成电路与光电芯片学院 · 集体奖

2024.09 **第七届“感恩母校”活动优秀宣传大使**
深圳技术大学招生办公室

2025 **全国大学生数学建模竞赛优胜奖**
竞赛组委会

2026.03 **第二期“青年马克思主义者培养工程”优秀学员**

集成电路与光电芯片学院

2025.09 **学生“朋辈导师”荣誉证书**

深圳技术大学学生部 · 2024.08 — 2025.07

2025.12 **十五运会、残特奥会赛会志愿者服务证书**

赛会组委会

完整扫描件：荣誉证书合集.pdf（11 页）

关于

微电子出身，想做销售。不觉得这是两件事——客户问“这东西到底怎么做出来的”，我答得上来。

2026.03 — 2026.08

蓝河半导体 · 实习生

浙江诸暨

实验中心、仓管、场务、车间四岗轮换。验货、巡检、装配都上过手，也第一次知道一颗芯片从物料到出货要过多少道手。

2025

全国大学生数学建模竞赛 · 优胜奖

参赛队员

负责数据分析、模型运算和整篇报告撰写。

2024.06 — 至今

科研训练 · MOCVD / Cadence

深圳技术大学

调工艺参数、做材料表征；搭模拟电路、跑仿真、查异常。

2023.09 — 至今

微电子 2 班 团支书

集成电路与光电芯片学院

32 人支部，推优入党积极分子 2 名、发展团员 3 名；连续两学年“优秀共青团干部”。

2023.09 — 2027.06

深圳技术大学 · 微电子科学与工程

本科 · GPA 3.34/4.0

核心课程：数字集成电路、模拟集成电路、集成电路制备、EDA 技术与应用、信号与系统。

联系

扫码看手机版；也欢迎直接打电话或发邮件。

电话

18303152179

邮箱

1260414099@qq.com

城市

深圳